

Senior Sales Consultant NL/FR

Impact is sinds meer dan 20 jaar de referentie op het gebied van vastgoedontwikkeling binnen de markt van residentiële appartementen. We staan bekend als een sterke, betrouwbare speler die appartementen aanbiedt met een uitstekende “value for money” verhouding. Met een belangrijk aandeel aan vergunde projecten in de regio

Antwerpen-Brussel zoekt Impact haar team van 25 professionals op korte termijn uit te breiden met nieuw Sales-talent.

Functieomschrijving:

- Je zal instaan voor de verkoop van nieuwbouwprojecten aan de jouw toegewezen regio in België
- Je bent verantwoordelijk voor alle fases van het verkoopproces, netwerken en opbouwen van klanten portefeuille, klanten behoeften analyseren en vastgoed voorstellen in lijn met de behoefte van de klant.
- Je staat in voor de afhandeling van de verkoop
- Je wordt ondersteund in de administratie
- Je staat op een creatieve manier je klanten bij en bouwt aan een vertrouwensrelatie
- Je wordt ondersteund door collega's en de Sales Manager
- Je hebt een passie voor vastgoed

Profielomschrijving:

- Je bent een servicegerichte en commerciële ondernemer met een goede dosis overtuigingskracht
- Je werkt resultaatgericht
- Je bent jong van geest, fris en dynamisch
- Zowel autonoom werken als teamwork spreekt je aan
- Je hebt een Master bij voorkeur in een economische richting.
- Je hebt minstens 5 jaar verkoopervaring, bij voorkeur in vastgoed
- Je communiceert vlot in het Nederlands.
- Frans is een pluspunt
- Je bent bereid veel tijd en energie te steken in je job, met de nodige beloningen
- Je bent een echte hunter, en verkopen geeft je een kick
- Je bent bereid tot avond- en weekend werk wanneer nodig
- Op zelfstandige basis

Aanbod:

- Impact biedt je een toploon en een unieke carrièrekansen met tal van doorgroeimogelijkheden.
- Je komt terecht in een dynamisch team waar je samen met je collega's streeft om de targets te behalen.
- Je kan rekenen op een intensieve opleiding en professionele ondersteuning van je collega's en de Sales Manager.
- Op termijn zijn er zeker doorgroeimogelijkheden

Ben jij het profiel dat we zoeken? Stuur dan je CV en motivatiebrief naar jobs@impact.be.

Senior Sales Consultant FR/NL

Impact est depuis plus de 20 ans la référence en matière de développement immobilier sur le marché des appartements résidentiels. Nous sommes connus pour être un acteur solide et fiable qui propose des appartements avec un excellent rapport « qualité-prix ». Suite à sa quote-part importante de projets sous licence dans la région

Anvers-Bruxelles, Impact est à la recherche d'un nouveau Vendeur talentueux pour renforcer à court terme son équipe de 25 professionnels.

Description de la fonction :

- Vous êtes responsable de la vente de nouveaux projets de construction dans la région en Belgique qui vous sera désignée.
- Vous serez responsable de toutes les phases du processus de vente, des réseaux et du développement d'un portefeuille clients, de l'analyse des besoins des clients et de la proposition d'immobilier conforme aux besoins du client.
- Vous êtes en charge de la gestion de la vente
- Vous êtes soutenu en matière d'administration
- Vous assistez vos clients de manière créative et développez une relation de confiance
- Vous pouvez compter sur les collègues et le Sales Manager
- Vous avez une passion pour l'immobilier

Description du profile :

- Vous êtes un entrepreneur orienté service et commercial avec une bonne dose de force de conviction.
- Vous êtes orienté résultat.
- Vous êtes jeune d'esprit, frais et dynamique.
- Vous pouvez travailler tant de manière autonome qu'en équipe.
- Vous avez un diplôme de Master, de préférence dans le domaine économique.
- Vous avez minimum 5 an d'expérience dans la vente, de préférence dans l'immobilier.
- Vous savez vous exprimer de manière fluide en français.
- Le néerlandais est un plus
- Vous êtes prêt à investir beaucoup de temps et d'énergie dans votre travail, avec une rémunération adéquate.
- Vous êtes un véritable chasseur et la vente vous donne un boost.
- Vous êtes prêt à travailler le soir et le weekend, si nécessaire.

Offre :

- Impact vous offre un salaire au top et une chance de carrière unique avec de nombreuses opportunités de croissance.
- Vous intégrerez une équipe dynamique où vous viserez à obtenir les objectifs avec l'aide de vos collègues.
- Vous pouvez compter sur une formation intensive et un soutien professionnel de la part de vos collègues et du Sales Manager.
- Des opportunités de croissance sont certainement possibles à terme.

Vous avez le profile que nous recherchons ? Envoyez-nous votre CV et lettre de motivation à jobs@impact.be.